

Fixe Transportkosten

„Hohe Kosteneinsparungen sind für Arbeitsbühnenvermieter noch möglich“, erklärt Joachim Fehrenkötter. Wie dies möglich sei, fragte Rüdiger Kopf den Geschäftsführer des Transportunternehmens Fehrenkötter.



Joachim Fehrenkötter



Eigens geschultes Personal übernimmt auch die Einweisungen der Kunden

■ **K&B:** Warum kann ein Arbeitsbühnenvermieter Geld sparen, wenn er Ihre Dienste oder die eines Ihrer Kollegen in Anspruch nimmt?

■ **Fehrenkötter:** Wer unser Angebot in Anspruch nimmt, hat den Vorteil, dass er selbst einen kleineren Fuhrpark an Transportern vorhalten muss. Zudem ist es keine Seltenheit, dass aufgrund einer Auslieferung oder Abholung die halbe Strecke der Transporter leer fährt. Um hier zu große Lücken zu vermeiden, müsste der Arbeitsbühnenvermieter auch seinen eigenen LKW vermarkten.

■ **K&B:** Warum können Sie den Transport besser, als ein Vermieter?

■ **Fehrenkötter:** Den eigentlichen Transport können wir nicht besser. Unsere Kernkompetenz ist die Transportdienstleistung. Der Bühnenvermieter kann sich auf sein Kerngeschäft konzentrieren. Wir können die Zahl der Leerfahrten wesentlich verringern und somit weitere Kosten für unsere Kunden einsparen. Weitere Optimierungsmöglichkeiten werden durch das Bedienen von mehreren Vermietern gleichzeitig sich entwickeln.

■ **K&B:** Wie kurzfristig kann ich einen Transport mieten?

Fehrenkötter: Mit einer Vorlaufzeit von einem Tag ist das sicherlich machbar. Teilweise geht es schneller. Im regionalen Geschäft gibt es dabei Unterschiede. In Ballungsräumen ist die Logistik schneller und leichter einsetzbar.

■ **K&B:** Die Anlieferung von Arbeitsbühnen ist in der Regel mit einer Einweisung des Kunden verbunden. Wie lösen Sie dieses Problem?

■ **Fehrenkötter:** Wir haben speziell geschultes Personal, dass die Einweisung für die bekannten Geräte übernehmen kann. Das Auf- und Abladen ist dementsprechend auch kein Problem. Zudem halten wir mit unseren Plateau-LKWs spezielles Equipment vor. Diese Transporteinheiten haben einen sehr niedrigen Auffahrwinkel.

■ **K&B:** Gibt es Preisunterschiede, je langfristiger ich bestelle?

■ **Fehrenkötter:** Selbstverständlich werden langfristige Projekte und regelmäßige Einsätze zu anderen Konditionen angeboten, als kurzfristige Nachfragen.

■ **K&B:** Gibt es weitere Projekte, die Sie in der nächsten Zukunft umsetzen möchten?

■ **Fehrenkötter:** Unser Plan ist es in den kommenden Jahren ein Logistiknetzwerk aufzubauen und dazu mehrere Unternehmen zu gewinnen. Als weiterer Schritt ist angedacht, für bestimmte Bühnen bestimmte Festpreise zu verlangen, damit die Unternehmen genau mit den Transportkosten rechnen können. Die ersten Ansätze hierzu sind bei etlichen Arbeitsbühnenvermietern erkennbar.

K&B



Leerfahrten können minimiert werden