



Ihr Spezialist für Kran & Bühne

Maßgeschneiderte Versicherungskonzepte zu TOP-KONDITIONEN

Durch jahrelange Zusammenarbeit mit Unternehmen und Verbänden der Branche und durch die Betreuung zahlreicher **Arbeitsbühnen-, Baumaschinen- und Kranvermieter** kennen wir das Haftungspotential und haben besonders umfangreiche und zugleich kostengünstige Versicherungskonzepte entwickelt.

➤ Wer wir sind

Wir sind ein überregional tätiger Versicherungsmakler, der bundesweit Unternehmen aus Industrie, Handel, Handwerk und Gewerbe in allen Versicherungsfragen betreut. *Oberstes Gebot unserer Firmenphilosophie ist es, unsere Mandanten **unabhängig, neutral und kompetent** zu beraten.*

➤ MASCHINEN - SPEZIAL - POLICE



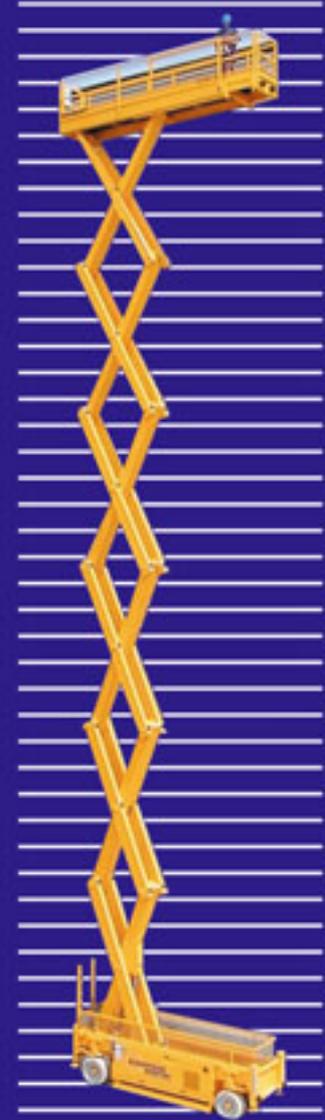
Unsere seit 12 Jahren erprobte **MASCHINEN-SPEZIAL-POLICE** für **Arbeitsbühnen- und Baumaschinenvermieter** ist eine Umsatzpolice und umfasst alle zum Mietpark gehörenden Maschinen und Geräte. Fremdanmietungen und Handelsware kann eingeschlossen werden. Zu den Allgemeinen Bedingungen (ABMG) haben wir zahlreiche Deckungserweiterungen und Leistungsverbesserungen für den Schadenfall eingeschlossen. Der Verwaltungsaufwand ist minimal. Eine jährliche Umsatzmeldung und die jährliche Überprüfung anhand eines Maschinenverzeichnisses garantieren optimalen Versicherungsschutz bei minimalem Aufwand.

➤ Schnelle Hilfe im Schadenfall

Jeder Schaden ist mit einer Menge Ärger verbunden. Gut zu wissen, dass Sie in einem solchen Fall mit einer **professionellen** und intensiven Unterstützung rechnen können. Wir kümmern uns um die Abwicklung des Schadens und helfen bei der Auswahl eines geeigneten Sachverständigen. Unser Ziel ist eine schnelle und unkomplizierte Schadenabwicklung.

Sparen Sie Zeit und Geld durch die Delegation Ihrer Versicherungen an uns.

Rufen Sie uns an, wir beraten Sie gern.



Versicherungsmakler
Matthias Morneweg
GmbH i. Gr.

Stettiner Str. 31
34225 Baunatal

Tel.: 0 56 01 - 96 17 70
Fax: 0 56 01 - 96 17 74

Info@VMM-Morneweg.de
www.VMM-Morneweg.de

Durchdachte Finanzspritze

Eine ganze Reihe von Anbietern halten attraktive Finanzlösungen vor. Grundsätzlich gibt es neben der bloßen Aufstockung von Krediten der Hausbank weitere Finanzierungsmöglichkeiten. Spezialisierte so genannte Objektfinanzierer stellen neben der Bonität des Unternehmens vor allem die Maschine selbst in den Vordergrund der Betrachtung. Im Gegenzug dazu verzichten sie meist auf weitergehende Sicherheiten, wie sie häufig bei der Hausbank in Form von Immobilien oder durch Teile des privaten Vermögens des Unternehmers hinterlegt sind.

Nur wenige Unternehmen sind in der Lage, neue Maschinen komplett aus dem laufenden Betrieb, also dem „Cashflow“, zu bezahlen. Da aber die neuen Maschinen auch ihren Ertrag erst in den folgenden Jahren erwirtschaften werden, ist die durchdachte Finanzierung der Neuanschaffung über einen überschaubaren Zeitraum durchaus eine vernünftige Vorgehensweise, meint Carsten Sacher.



der Maschinen stärkt dabei häufig auch die Beziehung des Kunden zum Finanzierer – schließlich ist auch der Hersteller an einer langfristigen Partnerschaft mit seinen Kunden interessiert.

Keine Standardlösung

Das Finanzierungsangebot deckt dabei die gesamte Palette von der reinen Kreditfinanzierung über Mietkauf bis zum Leasing ab. Die Entscheidung, welche Form für ein Unternehmen am besten geeignet ist, hängt von vielen individuellen Faktoren ab. Häufig ergibt sich erst im Gespräch mit dem Kunden die entscheidende Idee, wie eine Finanzierung flexibel auf betriebliche Gegebenheiten eingehen kann.

Jeder Unternehmer setzt zudem eigene Prioritäten und hat bestimmte Ziele für die betriebliche Entwicklung. So kann die Finanzierung einer Maschine beispielsweise ein hohes Sicherheitsdenken umsetzen, die Summe der Gesamtzahlung reduzieren oder auch die gesamte voraussichtliche Nutzungsdauer der Maschine abbilden – für jede Anforderung wird die jeweils optimale Finanzierung anders aussehen.

Kurzum: Für Finanzierungen gibt es meist keine „Standardlösung“ – individuelle Faktoren müssen erst im Gespräch mit dem Kunden erkannt und dann umgesetzt werden. **K&B**

Carsten Sacher,
ist Country Manager
Germany,
JLG Financial Solutions.



datraPORTAL



Elecdatra

immer wissen was passiert

Elecdatra GmbH Tel: +49 (0) 27 43 – 93 53 833 www.elecdatra.de